

# Stage VENTE 2016, conso collaborative [\(description de poste\)](#)

## Profil et compétences

- 18/25 ans
- Expertise Ventas
- Capacité de négociation, fort relationnel, orienté (e) résultats
- Capacité à s'intégrer dans un univers de start-up / Autonomie

## Package

- Période de stage: **Janvier – Décembre 2016**
- Durée: 4 mois minimum
- Indemnité de stage (Indemnités légales )
- Primes sur objectifs envisageables, selon résultats.

## Missions

### Négociation / Commercial: Grandes Universités

1. Cible: Grandes Universités > 5.000 étudiants
2. Interlocuteurs: BDE, Fédération d'associations, assoc Dvlpt Durable ...

### Relation clients on-line:

1. Recrutement par téléphone et par email
2. Conseils quant aux annonces mises en ligne: mettre des photos, créer de nouvelles annonces
3. Accompagnement client pendant tout son parcours (de la réservation, à l'évaluation de sa location)
4. Remonter des feedbacks utilisateurs pour améliorer nos services

## Objectifs

## Temps passé

### Négociation / Commercial: Grandes universités 30%

- Mini 2 contrats signés

### Relation clients on-line: 70%

1. Contacter minimum 10 clients /jour
2. Mini 10 contacts réels / jour avec augmentation du nb annonces / membres + Profils plus complets
3. Augmenter le taux d'évaluation côté locataires
4. Structurer un document de suivi de ces feedbacks

Pour **POSTULER** c'est classique et c'est ici [www.PLACEdeLaLOC.com/jobs.html](http://www.PLACEdeLaLOC.com/jobs.html) ...  
Contactez Benjamin